

## **Möbel für Schreiner – einfach mehr Geschäft**

Unter der Marke „Möbel für Schreiner“ ([www.moebelfuerschreiner.de](http://www.moebelfuerschreiner.de)) bringt die Baubeschlag-Union ab Juni 2018 ein neues Angebot im Bereich fertig konfektionierter Möbelemente auf den Markt.

Als Industrie-Partner konnte die Firma Extra-net24 AG, ein Pionier der shop-/ internetbasierten Fertigung von Möbelementen gewonnen werden. Die Extra-net24 AG ist seit 15 Jahren am Markt etabliert und verfügt somit über reichlich Erfahrung und eine hohe Prozesssicherheit.

Die Idee, eine lange Werkbank für Schreiner anzubieten ist indes nicht neu.

Neu ist der Ansatz von „Möbel für Schreiner“, das Beste aus zwei Welten zu vereinen und so „einfach mehr Geschäft“ für Handwerksbetriebe zu bieten. So auch der Slogan des neuen Angebots. Die zwei Welten stehen dabei für den regionalen Fachhandel mit seiner Service- und Dienstleistungspalette und auf der anderen Seite für den Technologie-Partner Extra-net24 AG mit seiner extrem hohen Fertigungskompetenz und Liefertreue.

Damit ist man sowohl für Betriebe interessant, die über eine eigene Möbelfertigung verfügen, aber einen Kapazitätsengpass überprüfen müssen, als auch für Firmen, die keine für die Möbelfertigung ausgestattete Werkstatt haben, so Hans-Ulrich Sachse, Geschäftsführer der Baubeschlag-Union.

Kernstück des Angebots ist eine internetbasierte Shop-/ Planungsoberfläche, die sich stark an der gängigen Planungs- und Konstruktionssoftware im Schreinerergewerbe orientiert. Damit ist ein schnelles und sicheres Arbeiten garantiert, ohne die umfangreichen Möglichkeiten in der Planung und Gestaltung einzuschränken. Das Angebot ist unter der Internetadresse [www.moebelfuerschreiner.de](http://www.moebelfuerschreiner.de) zu erreichen. Voraussetzung für die Nutzung ist eine einmalige Registrierung als Kunde bei einem der teilnehmenden Handelshäuser der Baubeschlag-Union.

Nach der Registrierung kann dann der Handwerkskunde sprichwörtlich aus dem Vollen schöpfen. Über 250 Dekore, modernste Beschlagtechnik der Marke Hettich und eine Lieferzeit von deutlich unter einer Woche für viele Dekore lassen kaum Wünsche offen.

Hinzu kommt der Service des regionalen Handelspartners in Form von Beratung durch geschulte Außendienst-Mitarbeiter, telefonische Beratung, spezielle Lieferservice, Schulungen und und und. Wichtiger Service-Bestandteil ist auch eine besonders schnelle Nachlieferung für den Fall des Falls, dass ein Element beschädigt oder fehlgeplant ist.

Auch bei der Verkaufsförderung setzt „Möbel für Schreiner“ neue Maßstäbe. Mit dem „Buch der Möglichkeiten“ erhält der registrierte Partner eine hochwertige Verkaufs- und Beratungshilfe. Auf über 100 Seiten werden Möbel aus den Bereichen Küche, Bad, Wohnzimmer, Kinderzimmer und Schlafzimmer dargestellt. Darüber hinaus bietet der Online-Shop ein 3D-Visualisierungsmodul, mit dem der Konzeptpartner seinem Kunden die gewünschten Möbel-Lösungen realistisch darstellen kann.